

Здравейте бъдещи Партньори,

Настоящата брошура ще Ви информира за една добра възможност да управлявате свой собствен бизнес с подкрепата на компания - световен лидер в търговията в пътнически локации.

Отделете няколко минути, за да се запознаете с предоставената Ви възможност и след това, ако смятате, че ще се справите с високите отговорности и стандарти, изпратете Ваша автобиография на е – мейл адрес: mkuzmanova@lsbulgaria.com или чрез секцията за кандидатстване в нашия сайт.

Желая Ви успех!

Мария Кузманова

Мениджър Човешки Ресурси

Ел Ес Травъл Ритейл България ЕООД



Кои сме ние?

Ние сме Лагардер Сървис – световен лидер в търговията с печатни издания в транспортни и пътнически зони, който има повече от 4000 магазина в цял свят и обслужва милиони клиенти всеки ден. От 2008 година компанията оперира и в България, като Лагардер Сървис България, която в последствие се преименува на Ел Ес Травъл Ритейл България. На българския пазар можете да откриете над 90 (деветдесет) функциониращи обекта с национално покрие, предлагащи вестници, списания, книги, тютюневи изделия, подаръци и импулсни продукти, под марките Inmedio и Relay. В последствие стартирахме развитието на още една марка – One Minute, където фокусът е поставен върху категорията „храни и напитки”.

През месец октомври 2011г. бе открито и първото заведение „Le Café Inmedio” от веригата в гр. Варна, последвано от хранителната концепция “Le Bistro Inmedio”, открита на територията на Военно- медицинска Академия гр. София.

Най- новата концепция, която развива компанията, са пекарните “Hello!”, където фокусът е свързан с продажбата на печива и фрешове, приготвени на място.

Ел Ес Травъл Ритейл България постоянно се стреми да подобри това, което прави, както и начина, по който го прави. Отличното обслужване на клиентите е в основата на тази мисия, затова ние сме постоянно в търсене на интелигентни, амбициозни и бизнес ориентирани хора, които да ни помогнат да я изпълним. Съчетавайки нашия опит, ресурси и подкрепа с техния талант, положително отношение и страст към търговията, ние създаваме стабилен екип.

Себеотдаденост

Управлението на обект от веригата изисква усилен труд и постоянство. Обектите ни работят по 7 дни в седмицата, така че отговорността е наистина сериозна. През цялото време трябва да ръководите, мотивирате и вдъхновявате всеки член на Вашия екип, както и себе си, за да бъдат постигнати отлични резултати.

Ето защо лидерските умения са толкова важни, както и високото ниво на мотивация, позитивно отношение и умението всеки аспект от бизнеса да бъде добре организиран. Преди всичко обаче, Вие трябва да сте личност, която се разбира добре с най-различни хора. Вашите клиенти са основната част от бизнеса Ви и най-важното Ви умение е да направите така, че те да са доволни и да се връщат в търговския обект Ви отново и отново.

Как действа всичко това

В качеството си на търговец със собствен бизнес, Вие разполагате с умения, възможности и отговорност. В замяна на това ние осигуряваме цялостно обучение, пълно обзавеждане на магазина, продукти и подкрепа през цялото време.

Вашият договор ще бъде тригодишен, както е посочено в условията му. Ето накратко



какво съдържа той:

- Вие управлявате свой собствен бизнес, като работите от името и за сметка на Ел Ес Травъл Ритейл България. Получавате комисионна за всички продажби на стоки в магазина. От получената комисионна плащате заплатите на персонала, както и някои от текущите разходи по обекта.
- Увеличавайки продажбите на поверения Ви обект и контролирайки разходите си, Вашите приходи също ще нараснат.
- Ел Ес Травъл Ритейл България притежава стоките в магазина и определя цената им.
- Вие назначавате и ръководите собствения си персонал. Броят на служителите и тяхното заплащане зависи изцяло от Вас.
- Ел Ес Травъл Ритейл България определя асортимента на магазина, но Вие също можете да давате предложения за листване на нови стоки на местно ниво.
- В случай, че работите усилено, за да успее Вашият бизнес и спазвате задълженията си по договора, Ел Ес Травъл Ритейл България защитава приходите Ви от падане под определен праг, като Ви гарантира минимална месечна комисионна.
- Провеждат се редовни проверки от Регионален мениджър, за да Ви осигурим подкрепа и да Ви уверим, че максимално използвате всички бизнес възможности.

Отговорности и възнаграждения

За да станете част от екипа на компанията е необходимо да инвестирате минимален капитал/ гаранция за добро сътрудничество. Размерът на инвестицията ще зависи от продажбите на магазина Ви, като определената сума е равна на три средни оборота от магазина.

Приходите Ви ще зависят изцяло от продажбите на стоки в магазина, като различните стокови групи Ви дават различна комисионна. Компанията гарантира фиксирана комисионна в началото на дейността, в случай, че спазвате задълженията си по договора и полагате необходимите усилия. Размерът на първоначалните приходи, както и бъдещите проценти от продажбите ще бъдат дискутирани индивидуално с всеки кандидат.

Програма за обучение

Ние в Ел Ес Травъл Ритейл България искаме да се уверим, че всеки един от нашите търговци притежава умения и възможности за успех. Нашата програма за обучение е разработена, за да се постигне тази цел.

Първоначалното обучение включва пет-дневна работна седмица във магазин, функциониращ и като тренинг-център. Ще преминете през всички процеси – обслужване на клиенти, приемане и връщане на стоки, работа с Пос - системата, поръчка на стоки и т.н. Това ще Ви даде реален поглед отвътре как протича всеки

работен ден и какво е необходимо, за да бъде успешен Вашия бизнес. След приключване на първоначалното обучение ще поемете Ваш собствен магазин, в който, с подкрепата на Регионалния Мениджър и колегите от Централен офис, ще трябва да усвоите всички стандарти и задължения, с които ще трябва да се справяте в работата си.



Заедно ние сме бизнесът

Вече имате обща представа за бизнес възможността, която предлага Ел Ес Травъл Ритейл България. Също така би трябвало да сте придобили яснота дали те са подходящи за Вас. Едно нещо обаче Ви гарантираме: ще бъдем честни и прями в отношенията си с Вас по време на процеса на кандидатстване и след това. В наш интерес е Вие да успеете и е наше задължение да Ви помагаме при всяка стъпка към успеха.

Ако желаете да направим заедно следващата стъпка, свържете се с нас!

Maria Kuzmanova
Human Resources Manager

LS Travel Retail Bulgaria
Mobile: +359 893 30 30 76
Office: +359 2 950 24 45
www.lagardere-services.bg

